

忠城蜜蜜:数字化养蜂 质量尽在“掌”中

本报讯(记者 杨志明)蜂蜜真假不知、蜂蜜产地不详、蜂蜜产品是否受污染?现在,市民担心的这些问题都可以查清。今年初,忠县忠城蜜蜜养蜂专业合作社与阿里云创新中心(重庆)合作,通过大数据共建数字中蜂养殖标准示范基地。该合作社投入近200万元,为中蜂产品建立可追溯体系,让蜜蜂的产蜜环境、产蜜质量通过手机实现监管,一切尽在“掌”中。

追溯体系即建立数字化蜂场,蜂场中的数字蜂箱集成GPS定位、温度、湿度、声音、重量、噪声环境、视频等数据收集,并实时传输监控数据至平台。

乡村振兴
一兴四美·七彩大地

台,对相关数据进行计算处理,通过手机即可实现监控蜂箱、远程预警等,建成了蜜蜂健康状况动态监测、蜂蜜产品生产全过程可视化溯源的智慧养蜂云平台。

“传统的养蜂,蜂怎么养、蜜怎么采,中间没有任何可控的环节,我们建立的数字化生态养殖体系,就是把蜜源地、蜂群、还有养蜂人全部数字化,在后台形成全链条的可视化大数据。”该专业合作社负责人介绍。

“比如对蜂箱温度、湿度的分析,可准确得知蜂群的生活状况;对蜜蜂进出蜂箱次数的分析,可得出蜂群是否存在异常;对蜂箱重量的分析,可判断出蜂蜜是否已经成熟等。”该负责人介绍,“通过手机上APP,可以知道今天出了多少蜂,进了多少蜂,产了多少蜜。这是传统养殖无法相比的。”

此外,数字化养蜂实现了从批量检



工人在检查智慧养蜂云平台的物联网系统。

查到精准预警、从频繁开箱到必要开箱、从频繁取蜜到取封盖蜜等转变,让传统养蜂方式转型升级,养蜂人的劳动量减少70%,蜜蜂受干扰度降低50%。



吴艳红家的柑橘待售



联系人:吴艳红
地址:黄金镇凉泉村一组
产品:血橙、莫科特
价格:每公斤6元
数量:2000公斤
联系方式:19115351632
农户类型:一般农户
产品介绍:血橙特选优良品种,果形饱满,果肉呈现自然血色,皮薄肉厚,酸甜适中,肉嫩化渣。另还有莫科特等多个柑橘品种出售。

记者 方世林 摄

猪倌曹守武:吃上技术饭 增收“玩得转”

本报记者 邓青春

3月15日,从早上6点起,脱贫户曹守武手中的“活儿”就没停过:喂猪、清理猪舍、搬运饲料……“这可是我的宝贝儿,一家人的幸福全指望它们了。”看着猪圈里吃得欢快的猪群,曹守武高兴地说。

今年57岁的曹守武,是乌杨街道兴合村二组人。7年前,由于几个子女都在读书,加上他身患鼻癌,每年子女的学费和他的医药费支出巨大,整个家庭陷入困境。为此,村里将他家识别为建档立卡贫困户。

曹守武初中毕业后,一直在云南做木工。随着年龄增长,他回乡的愿望越

发强烈。2013年底,他和老伴结束30多年的打工生涯,从云南回到乌杨街道兴合村。

刚开始,曹守武打算喂养几头母猪,通过卖猪仔增收。2014年下半年,他找亲戚朋友借款2万元买回12头猪仔喂养。由于不懂行,买回的母猪配种难度大,一胎只能产猪仔四五头。由于效益太差,不到一年,他就将母猪全部贱卖。

两年后,曹守武学到了养猪技术。他从洋渡、同合、曹家以及重庆威旺食品开发有限公司等猪场重新买回七八头母猪喂养。经过不断的摸索、学习,他逐渐掌

握了养殖、配种、繁育、防疫等技巧。

“猪舍要随时保持清洁卫生。”“防疫期间最好不要配种。”“新母猪配种一次间隔24小时为宜,老母猪配种一次间隔12小时为宜。”……

经过学习后的曹守武成了养猪“土专家”,说起母猪繁育知识头头是道。

掌握了配种的关键技术后,曹守武的猪场一年产猪仔100多头,猪仔一半卖到市场,一半自己饲养。

“产下来的猪仔一般喂养1个月断奶,每个猪仔市场价为1800元至2000元

不等,仅此一项,每年可实现收入11万元。”他说,自己饲养的按每头生猪4800元卖出,可实现收入28万元。除去饲料、疫苗、兽药等,一年纯收入15万左右。

近几年,随着生猪市场行情走俏,曹守武的收入一年好过一年。2020年底,曹守武实现收益20万元,日子越过越红火。

“条件允许的话,我还想把规模再扩大一点。”曹守武表示,将继续走好自繁自养、销售生猪这条路,适度扩大规模,做好“传帮带”,带动更多村民致富。



强基础 促生产

近日,位于汝溪镇安全村十组的忠县俊果农业开发有限公司,基地内公路、便民道、管网一应俱全。

近年来,我县加大基础设施建设力度,为各农业公司配套修建了生产道路、作业便道,安装了灌溉管网,推动生产达效。

记者 杨志明 摄

要让聂家沟变成聚宝盆

——许宗山返乡创业的故事

本报记者 谢国邦

3月以来,永丰镇双丰村聂家沟的村民忙得不亦乐乎:翻耕土地、种植李子树苗、培育南瓜苗……一幅“闹春耕”铺展开来。

“再过一个月,就能让光秃秃的荒山披上绿装。”近日,忠县宗山水产养殖有限公司负责人许宗山望着大片被开发利用的荒山,信心满满。

年近50岁的许宗山,是聂家沟土生土长的农民,乡村振兴的号角吹响,让他干劲十足,立志为双丰村的产业发展作出贡献。

许宗山在外打工多年,曾远赴大西洋从事远洋捕捞。略有积蓄后,他回乡创业。因为有深水捕捞经历,他将发展目标放在了水产养殖上。

从2002年起,许宗山先后投入10多万元,建起60余亩的鱼塘,开始了他的水产养殖之路。

养殖路上,许宗山一直跌跌撞撞,但他毫不气馁,最终闯出水产养殖的一片天地。2015年,许宗山参加县农业农村委举办的新型职业农民培训,之后被认定为新型职业农民。随后,他的养殖收

益一路看好,20万元、40万元、60万元……水产养殖销售额一路上升,到2019年,已经实现销售额80多万元。

守着这60多亩鱼塘,许宗山完全可以过上舒适的日子,但他却不满足于于此。他暗暗发誓,要让一片片荒地荒坡变成致富的金山银山,让乡亲们都能过上好日子。

“好好的土地长满杂草,好可惜哟!”一直以来,土地在许宗山心中有特殊的份量。利用好土地,发挥好效益,一直是他努力的方向。这些年,由于水产养殖的成功,积累了不少资金,让他有了“倒腾”土地的底气。

2020年,许宗山流转200多亩荒地,租用机械开始开荒。

荒地开垦出来,又面临着种什么、怎么种的难题。如同前期的水产养殖一样,许宗山也经受了市场的考验。

“种出来的农产品连肥料钱都没有收回来。”去年,许宗山将开垦出来的荒地用于种植柑橘、辣椒、茄子等。可让他没想到的是,柑橘树的成活率不到三分之一,种出的辣椒和茄子卖的钱连肥料钱都不够。

第一年开荒种植的失败,给了许宗山当头一棒,投入的10多万元血本无归,随之而来的是家人的抱怨和阻止。



李子树苗种下后,许宗山经常跑到地里查看长势。

“怕失败,就不要搞农业。”今年年初,许宗山又开始了新的发展计划。这一次,他采纳了专业技术人员的意见,深入了解市场,决定种植李子树苗和南瓜苗。

3月初,许宗山雇请了当地10多个村民定植李子树苗。现在,漫山的树苗定植完毕,不少已长出新叶。

李子苗小,间隙的空地较大,为增加经济收入,许宗山打算在间隙地套种南

瓜。目前,南瓜苗正在培育,预计下月初就能栽植。

“产业发展为村里发展注入了活力,也将为村民们带来新生活。”许宗山介绍,种植业已纳入村集体产业并进行股权化改革,村民将获得土地流转金、分红等收益,并多了在家门口就业的机会。

“产业发展为村里发展注入了活力,也将为村民们带来新生活。”许宗山介绍,种植业已纳入村集体产业并进行股权化改革,村民将获得土地流转金、分红等收益,并多了在家门口就业的机会。

瓜。目前,南瓜苗正在培育,预计下月初就能栽植。

“产业发展为村里发展注入了活力,也将为村民们带来新生活。”许宗山介绍,种植业已纳入村集体产业并进行股权化改革,村民将获得土地流转金、分红等收益,并多了在家门口就业的机会。

春玉米种植有诀窍



1. 播前准备。在播种前要施足基肥,造足墒情。按大小行种植,大行距0.6米至0.8米,小行距0.4米。播前3天至5天在小行内喷施除草剂,然后覆盖地膜,以杀死杂草,提高地温。选取生长期短的紧凑型优良玉米品种。

2. 播种。3月上旬左右播种。在小行内打孔播种,孔深3厘米至5厘米,株距18厘米左右,播种时要注意使两行玉米互相插空。播种量每亩为4公斤至4.5公斤,播后覆土。然后在地膜上覆盖小拱棚,棚顶高30厘米至40厘米。

3. 田间管理。种植鲜食玉米时田间管理很重要。要早定苗,约在3叶期即可定苗。要注意适当通风,当玉米顶到拱棚时要及时破膜引苗,以免灼伤苗子。除了在玉米生长发育的关键时期,如拔节、大喇叭口、抽雄时施肥浇水外,还应灵活管理,遇旱即浇。浇水时可随水加入适量肥料,以每亩10公斤尿素为宜。

4. 春玉米重防地下害虫。在种植春玉米时,用种衣剂,如丁硫克百威、吡虫啉、毒死蜱等进行拌种,就能防止地下害虫危害玉米种子。播种时,在玉米种子周围均匀撒施二嗪磷颗粒剂,或毒死蜱颗粒剂,或辛硫磷颗粒剂,每亩6公斤至8公斤,再盖土,就能有效地防止地下害虫咬食玉米地下根系。

本报综合

