

致富带头人筑梦乡村促振兴

日前,市人社局、市农业农村局印发《关于表彰“百名优秀农村致富带头人”的决定》,我市余小平等100名同志荣获“优秀农村致富带头人”称号。其中,忠县恒谷农业发展有限公司总经理杨军、忠县拔山镇八德村党支部书记王如权、忠县鑫来生猪养殖家庭农场负责人李宗华、忠县金子园农业有限公司总经理钟金华(女)等4人榜上有名。今天,让我们一起走近这4位“优秀农村致富带头人”,听听他们带头致富的故事。

荒山种出“黄金芽” 茶香共筑致富梦 ——记市级“优秀农村致富带头人”杨军

本报记者 严皓溢



杨军查看茶叶炒制情况。资料图片

“冬肥施足了,开春茶树才长得得好。”1月7日清晨,薄雾还未完全散尽,在石乡海拔800米的茶园里,淡金色的阳光透过茶树冠,在土壤上洒下斑驳的光影。寒风带着山野的清冽掠过茶园,茶树的枝条虽已褪去葱郁,却仍透着坚韧的暗绿。杨军俯身弓背,身旁竹筐里的有机肥散发着淡淡的泥土气息,他抓起一把肥料,指尖划过微凉的土粒,稳稳地洒在茶树根部的土壤里,肥料落在地面,与清晨的雾气交融出几分静谧的生机。

杨军今年48岁。2015年,朋友一句“可以考虑种茶”的建议,让他打开创业思路。他了解到,黄金芽作为国内唯一的黄色变异茶叶新品种,氨基酸含量高达9%,远超普通茶叶3%至4%,亩产值能突破1万元,市场前景广阔。于是,他毅然决定以“一片黄金芽”闯出一条致富路。

2016年,机缘巧合之下,杨军得知石乡一家引进黄金芽种植的企业因资金问题难以维系,1000余亩茶园面临荒废。他当即出资167万元接管茶园,注册成立忠县恒谷农业发展有限公司,开始了在荒山上的坚守。

“不懂就学,只要坚持就有收获。”杨军笑着说。军人出身的他,既不懂农业,也不懂种茶。为了掌握种植技术,杨军远赴浙江安吉取经,从除草到松土,把每一个种植环节的要领都记在心里,落在实处。

2019年3月,茶园迎来首次试产。杨军请来制茶师傅,全程跟班学习。在关键的杀青环节,他学着师傅徒手抓取茶叶判断干湿度。400℃的高温铁锅,不能戴手套操作,这不仅让他多次烫伤,还炒糊了一堆又一堆茶叶。但杨军始终咬牙坚持,终于制出了师傅认可的好茶。

创业之路鲜有坦途。2022年的大旱,来得又凶又猛,让本就缺水的茶园雪上加霜。为了保护茶树,他带着工人开启“保卫战”。天一黑,杨军就和工人给茶树浇水,尽管他们连夜奋战,还是没能保全所有茶树。1000余亩的茶园,最终只剩下600多亩。沉重的打击没有压垮杨军,他重整旗鼓,一步步把茶园从困境中拉了回来。他注册“三峡高山黄金芽”等商标,获得5项国家专利,2024年通过绿色食品认证,年销售额突破400万元,产品线下销往昆明、西安等地,靠着过硬品质积累了大批回头客。

致富不忘乡邻。杨军打造“种植+加工+品牌”全产业链,带动当地60至75岁的留守老人务工,务工总量约5万人次。其中,连续4年为2个脱贫户、157个脱贫户、522人分红增收30余万元,切实让村民在家门口就能增收。从最初人生地不熟,到如今成为乡亲们信赖的“致富带头人”,带着大家种茶致富的杨军,与当地群众的情谊越处越浓。

“我年纪大了,出去也找不到工作。现在在茶园采茶,每月能挣1500多元,既不用出远门又能补贴家用,大家都争着干呢!”村民秦大明脸上洋溢着幸福的笑容。

历经十年深耕,杨军将军人的坚韧融入产业发展。如今,恒谷农业已建成600余亩生态茶园和6000平方米现代化茶厂,累计投资达1500万元。

曾经乱石嶙峋的荒山,如今绿意盎然、茶香四溢。从退伍军人到种茶能手,杨军用“一片黄金芽”,在乡村振兴的战场上续写荣光,为乡村发展注入源源不断的“军魂”力量。

攥指成拳兴产业 山沟创出“金疙瘩” ——记市级“优秀农村致富带头人”王如权

本报记者 吴建华



王如权观察菜苗长势。资料图片

今年46岁的王如权,是拔山镇八德村的党支部书记、村委会主任,也是一名退伍军人。从部队退伍后,他干过消防、跑过运输、种过水稻,小日子过得有滋有味。但“听党指挥、能打胜仗”这8个字深深烙印在王如权心里,他总琢磨着如何带领乡亲们在这山沟里创出“金疙瘩”。

2020年,王如权担任八德村党支部书记后,通过走访调研发现,村里年轻人大多外出务工,村“两委”班子老龄化严重。他心里清楚,要想干成事,首先得建强队伍。“咱当过兵,最懂队伍建设的重要性。”他琢磨出“红雁领航·雏雁孵化”工作法——选拔班子成员时,注重挑选退伍军人和本土能人。如今,村级服务队里有3名退伍军人,还有种粮大户和电商能手。担心队伍后继乏人,他又牵头培育20多名“土专家”,地里闹虫灾、圈里牲畜生病,一招呼就有人赶来帮忙解难。

土地承包到户后,地块零零散散、农户各自为政,不利于现代化机械耕作。为此,王如权牵头成立“田园先锋”党建联盟。起初,有村民嘀咕:“各管各的挺好,掺和到一起怎么分钱?”他便挨家挨户上门劝说:“单打独斗只能种点玉米、红苕,合作抱团才能发展大产业!”随后,村里搭建起“资源云仓”,整合2000多亩土地、3个养殖场,跨区域打造“光伏农业示范带”,在光伏板下养殖跑山羊、五黑鸡,一亩地的收益顶过去两亩地。仅此一项,村集体经济组织就增收几十万元。

光靠种养业还不够,得让农产品卖出好价钱。王如权牵头建设共享“产地仓”,购置智能烘干设备,对大米进行分级包装;打造“千人百果宴”特色品牌,把小龙虾宴、五黑鸡宴做成招牌。城里游客慕名而来,吃农家菜、买土特产,去年仅这项活动就带动消费10多万元。有乡亲问他:“我们这土玩意儿怎么才能走进城里的大超市?”王如权便带领乡亲们推行标准化种植,千亩水稻基地全部使用有机肥。如今,“八德贡米”直供重庆10家超市,价格比普通大米高出40%。

王如权还带领村集体经济组织组建农机社会化服务队,从播种到收割全程“包办”。农户不用自己购置农机,每亩地能节省几百元耕种成本。村民凌英琼家有3亩地,以前她一个人忙得团团转,现在一个电话,服务队就上门服务。她还能腾出手到光伏基地打工,一年多增收1万多元。去年,服务队营收65万元,周边乡亲也跟着受益。

发展产业不能破坏生态,这是王如权坚守的底线。村里建成“畜禽粪污收集—光伏发电—有机肥还田”循环产业链。去年,八德村化肥使用量减少40%,光伏板年发电量达7370.4万度。

如今的八德村,坡上光伏板金光闪耀,稻田里鱼虾欢跳,农家院里饭菜飘香,村集体经济组织年收入超200万元,家家户户年均增收1000多元。作为人大代表,王如权的履职本上,记满了乡亲们的家长里短,也记着村里的一草一木。有人问他累不累,他说:“当兵时保家卫国,现在扎根基层就该带乡亲们致富,都是分内之事。”看着乡亲们的日子越过越红火,他比当年在部队立功还高兴。

“下一步,我准备带着大伙儿搞‘云端认养’,让城里人认养咱们的水稻、肉鸡。到时候,欢迎大家都来八德村,尝尝小龙虾宴,看看光伏田,感受我们八德村的新风貌!”王如权说。

硕士返乡当“猪倌” 科技带富众乡邻 ——记市级“优秀农村致富带头人”李宗华

本报记者 周晶



李宗华检查养殖场外围卫生情况。资料图片

冬日清晨,双桂镇赶场村的沙韵生猪养殖家庭农场内,智能化饲喂系统精准投放饲料,恒温环控设备让圈舍暖意融融。李宗华身着白色工作服,仔细查看生猪长势,指尖在智能监测终端设备上轻轻一点,存栏生猪的健康数据便清晰呈现。“这些‘科技装备’是成功养殖生猪的关键,也让乡亲们看到了现代农业的厉害。”李宗华笑着说。

谁能想到,这名“猪倌”,竟是拥有硕士学历的专业技术人才。2004年,李宗华从忠县农村考入四川大学动物医学专业。2008年,他又考入华中农业大学,攻读预防兽医学硕士学位,主攻动物传染病方向。毕业后,他进入华中农业大学动物疫病诊断中心,专门为规模化猪场提供技术服务,一干就是7年。

“在外多年,心里始终惦记着家乡。”李宗华坦言。2017年春节返乡,李宗华偶然听说忠县正大力发展生猪产业,出台多项扶持政策鼓励返乡创业,这让他动了心。“我当时就在琢磨,我学的就是这个专业,又有规模化养殖技术经验,能不能回乡干一番事业呢?”李宗华说。

带着这份想法,李宗华找到双桂镇政府。镇政府工作人员当即安排专人对接,详细讲解养殖用地、配套设施建设等政策,还带着他实地考察选址。“政府‘保姆式’服务让我吃了定心丸。”李宗华回忆,“当时工作人员跟我说,‘只要你愿意回来干,配套设施我们帮你办

调到位,让你创业无后顾之忧’,这句话彻底坚定了我返乡创业的决心。”

2018年3月,李宗华投资建设的忠县沙韵生猪养殖家庭农场投用,按照标准化、现代化理念打造,配备自动控温、自动饲喂等先进设备。养殖场建设过程中,周边乡亲主动前来帮忙搬运材料、平整场地,让李宗华感动不已。凭借专业技术优势,李宗华的养殖场很快步入正轨。2020年3月,他又在同德村建成忠县鑫来生猪养殖家庭农场。两个农场总投资1100万元,占地总面积40余亩,圈舍面积9000平方米,常年存栏生猪近6000头,年出栏量突破1.1万头,出栏率高达97.5%,年产值近2000万元。

在养殖过程中,李宗华始终坚持技术赋能。他引入智能化污水处理设备和种养循环灌溉系统,将生猪粪污经处理后转化为有机肥,用于周边353亩流转消纳土地和181亩配套果园,形成“养殖—粪污处理—种植”的生态循环模式。“以前养猪担心粪污污染,现在变废为宝,既环保又能提高种植效益。”李宗华说。

致富不忘乡邻。作为一名三农人,李宗华始终把带动乡亲增收放在心上。养殖场常年聘请11名正式工人,每年还提供500余人次临时用工岗位,优先招录周边留守村民。55岁的同德村村民李明金就是受益者之一。他以前靠打零工维持生计,如今在养殖场负责生猪日常管护,月收入超4500元。“宗华不仅给我们发高薪,还手把手教养殖技术,现在我也是有一技之长的产业工人了。”李明金满脸自豪地说。

为了提高周边农户的养殖水平,李宗华还定期召开院坝会或上门走访,详细讲解生猪养殖知识,每年培训村民150余人次。

“家乡给了我创业的舞台,政府和乡亲们给了我支持,我希望用自己的专业知识,让更多人过上好日子,为乡村振兴出一份力。”谈及未来,李宗华表示,将继续完善技术体系和经营模式,扩大种养规模,带动更多乡亲增收。

巾帼返乡兴产业 电商助邻共致富 ——记市级“优秀农村致富带头人”钟金华

本报记者 周小军



钟金华(右一)和同事打包黄豆。资料图片

清晨的石黄镇,薄雾轻笼,山谷间弥漫着清新的气息。钟金华早已穿梭在蜂箱之间,仔细查看蜜蜂的生长情况。回到公司,她又开始精心拍摄农产品图片,上传至网店。这些看似琐碎的日常,正是钟金华带领乡亲们走向共同富裕的生动实践。

今年42岁的钟金华,是石黄镇金星社区居民。2005年,她毕业后怀揣教育理想赴广东任教。然而,从小就对农业有着浓厚兴趣的她,对农业的热爱始终未减。2012年,她毅然迈出创业第一步——在安徽黄山建立茶叶生产基地,随后又在陕西秦岭开辟养蜂基地,并通过微信、QQ等网络平台开启农产品电商之路。

“离家的日子,心里总牵挂着家乡的亲人。”钟金华坦言。2015年,忠县支持返乡创业的优惠政策如同春风,吹动了她回乡的念头。回到石黄镇后,她身兼两职,既是金星社区综合服务专干,为乡亲们排忧解难;又继续经营线上生意,把黄山的茶叶、秦岭的蜂蜜销往全国各地。

钟金华深谙“好山好水出好物”的道理。2016年8月,她创立忠县金子园农业有限公司,构建起集生产、加工、销售于一体的全产业链。同时,她创新推出“药蜜”概念,将化妆品与种养业结合,开发出蜂蜜香皂、面膜、唇膏等系列产品。这些产品一经推出,便深受市场欢迎,为她的创业之路增添了一抹亮色。

在一次调研中,钟金华敏锐捕捉到电商机遇。她果断成立电商工作室,创新探索“线下种植+线上营销”发展模式。工作室不仅售卖自家的农产品,还整合石黄镇藤椒、萝卜、大豆、粉丝等农产品进行推广,每月销售数百单,让这些原本藏在深山的特色农产品走向了更广阔的市场。

“诚实做人,诚信做事”是钟金华的创业信条。2016年创业之初,她便确立“电商助力+诚信兴农”的发展路径。对待农户,她创新推行“注册会员制”,吸

纳石黄镇及周边乡镇的农户为会员,并以高于市场价10%的价格收购会员家的农产品,并坚持“现结现付”。2025年,2036个会员农户向钟金华出售价值700余万元的各类农产品,仅豆类这一项,就帮助合作农户年均增收近2万元。

对待产品,钟金华严控品质,引进专业检测设备,对每批产品进行严格检测。曾经有一批豆子在运输途中受潮,她二话不说,果断全部销毁,独自承担近万元的损失。正是这份坚持,让她打造的“忠粮荟”品牌荣获“重庆市消费者喜爱品牌”,线上年销售额突破1500万元,赢得消费者的广泛信赖。

钟金华始终心系乡亲,她的公司为群众提供12个固定就业岗位,忙碌时节可吸纳30余人务工。通过电商渠道,她成功打通“田间—餐桌”供应链,不仅解决了红苕等农产品的销路问题,更让产品附加值提升30%以上。截至目前,公司累计带动合作农户年均增收超1.5万元,推动当地由传统种植向产业融合转型。

通过努力,钟金华已建成养蜂基地3000余亩,现代化厂房1800平方米,企业总资产超过800万元。展望未来,钟金华计划探索“农业+文旅”“电商+冷链”等新模式,助力更多忠县的农产品走出大山,带动更多乡亲增收致富。